



Här är vår kundtjänst – hos Osby Glas jobbar alla medarbetare med kundservice.

Osby Glas i alfabetisk ordning

Bearbetat glas

(slipat, borrar, fräst)

Blyinfattningar

(som enkelglas eller i ett isolerglas)

Brandskydd

(brandglas som enkelglas eller i ett isolerglas)

Bullerskydd

(ljudlamell som enkelglas eller i ett isolerglas)

Dekorglas

(ornament- och antikglas)

End-caps och lagerformat

(ett brett lagersortiment)

Energisparglas

(som enkelglas eller i ett isolerglas)

Fasadglas

(genomfärgat härdat glas – Colorbel)

Färgat glas

(Sveriges bredaste utbud)

Glasbeslag

(beslag för infästning av glas)

Glasmästeriförnödenheter

(kitt, gummilister, verktyg m.m.)

Härdat glas

(glas för person- och saksäkerhet)

Inredningsglas

(Lacobel)

Isolerglas

(två- och treglas)

Keramiskt glas

(Robax)

Klisterbly

(som enkelglas eller i ett isolerglas)

Lamellglas

(glas för person- och saksäkerhet)

Larmruta

(enkel och pålitlig larmfunktion)

Personsäkerhet

(inbrott, beskjutning, fallrisk, explosion)

Plast

(Polycarbonat, Acryl, Styren)

Reflexfritt glas

(etsat eller belagt)

Självrengörande glas

(belagt glas som underlättar rengöring)

Skuret glas

(måttskuret)

Solskyddsglas

(ljus – och värmeskydd)

Spegelglas

(med eller utan säkerhetsfoliering)

Spröjs

(mellanglassspröjs i ett isolerglas)

Structural glazing

(tvåsidig eller fyrsidig infästning)

Varmkant

(rostfritt stål, Super spacer)

Glasklart partnerskap.

Om glas
och ett öppet,
resultatinriktat sätt
att samarbeta.
Byggt på
sortimentsbredd,
kvalitet och precision,
service och ansvar,
leveranssäkerhet
– i industriell skala.



Box 130, 283 23 Osby, Besöksadress Modellgatan 12, Osby
Tel: 0479-173 00. Fax 0479-141 51. E-post info@osbyglas.se. Hemsida www.osbyglas.se





Takglas med persiennfunktion.



Isolerglas färdiga för emballering.



Jumboskiva i nertagaren, för skärning.



Våra produkter ingår alltid i en större produktionsprocess.

Det ger ett alldeles speciellt ansvar.

Vi är en ledande tillverkare av isolerglas.
Vi är en komplett grossist med ett brett service- och distributionsnät.
Vi förädlar glas – vi slipar, borrar, fräser och blyinfattar.

Oavsett verksamhetsgren gäller dock alltid en sak:
Det vi producerar och de tjänster och den service vi utför ingår alltid i en större produktionsprocess.

*Glaskunnande och hög kvalitet är därför bara ena sidan av myntet.
Precision i mängd, leveranstider och en grundläggande förståelse för dina produktionsvillkor är minst lika viktigt.*

Eller enklare uttryckt:
Rätt glas, på rätt sätt, till rätt pris i rätt tid.

”Glaset får aldrig orsaka stillestånd i vår produktion. Därför är vi beroende av en partner som har ett brett sortiment och som klarar exakta leveranser – också när vår verksamhet växer.”

*Kalle Ohlsson
Sunnerbo Fönster AB*





Henrik positionerar och synar.



Minutiös produktionskontroll
- affärsystemet informerar skäraren.



Roger positionerar list för isolerglas.



Förseglingsroboten i vår 2.70-linje.

Kunnande.
Kapacitet.
Kvalitet.
Kostnad.

Det är vad vi
kallar bredd.

En rackarns lång produktlista – d v s ett mycket brett sortiment – det har vi. Men det räcker inte.

Vi arbetar verklighetsnära. Också små praktiska och tekniska detaljer kan skapa stora och kostbara problem. Vi lyssnar och lär och använder vår erfarenhet – det är inte dumt att ha 75 års verksamhet i ryggen.

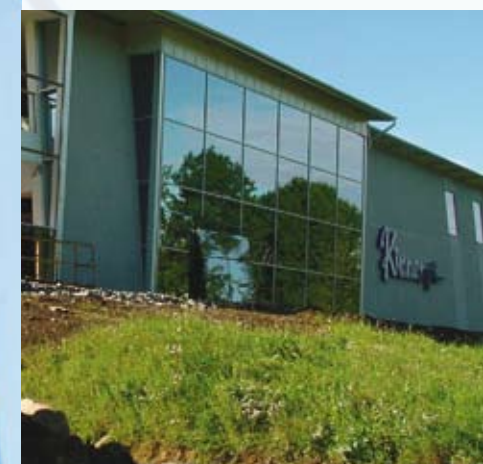
Samtidigt ska vi vara axelbredda nog, för att klara också de stora projekten. Här krävs kunskaper om såväl glas och byggande som produktionsprocesser – men också rejäla muskler i vår egen produktion, i vår kundservice och distribution. Och det har vi.

När det gäller att räkna rätt, är vi inte heller så dumma. Vår hemmaplan är en klassisk småföretagarbygd. Här är respekt för resurser – både våra egna och kundernas – en självklarhet.

Vår bredd har lockat ett brett urval uppdragsgivare. Bland våra kunder finns givetvis glasmästerier – men också många fasadentreprenörer, uterumstillverkare, fönster- och dörrtillverkare, möbel- och inredningsföretag.

”Leveranssäkerheten är avgörande för oss. Vi måste kunna lita på att vi får lika hög precision i leveranserna som i produkterna.”

*Filip Millner
Göteborgs Metallpartier AB*





Traudi, säljare.



Jimmie monterar spröjs i isolerglas.



Henrik sågar ett brandglas.



Vår högeffektiva lamellskärlnje.

– När kan jag få det? – När vill du ha det?

Vårt ansvar börjar med att du får rätt glas av rätt kvalitet till rätt pris – och slutar först när glaset är levererat och godkänt. Det är ett skäl till att vi distribuerar ca 95% av vår produktion med egna bilar.

Vi vet nämligen att det säkraste sättet att distribuera glas är med egna erfarna chaufförer, vana att hantera glas. Bara så kan vi säkra att glaset levereras helt och i rätt tid.

Vi är möjligen lite envisa på denna punkt: Produktion, sortimentsutveckling, säljservice och distribution ska alltid anpassas till kundernas behov.

Envisheten har lönat sig:

- Vi har idag tre isolerglaslinjer som producerar ca 3000 isolerglas i veckan. Produktionen förbrukar mer än 100 ton glas per vecka.
- Vi har en komplett arsenal av maskiner för skärning, slipning, borring och fräsning. Vi klarar också sågning och bearbetning av brandglas.
- En särskilt utvald grupp av våra mest erfarna medarbetare är specialiserad på olika typer av silikonförseglade structural glazing-produkter (t ex steppade isolerglas, isolerglas med olika infästningslösningar).
- Utöver den industriella verksamheten har vi en workshop för tillverkning av bl a blyinfattat glas och spröjs i isolerglas.
- En viktig del i vårt totala erbjudande är vår grossistverksamhet. Vi vågar påstå att vi är Sveriges bredaste lagerförande glasgrossist, med mer än 250 olika glastyper på hyllan.

”Vi vill ha en nära, personlig kontakt med våra leverantörer. Flexibiliteten är viktig, t ex att vi kan få mycket snabba leveranser när så krävs. Dessutom är vi petiga med kvaliteten. Vi ställer samma höga krav på våra leverantörer som på oss själva.”

*Torkel Andreasson
Empir Aluminium AB*



”Ett brett sortiment gör det möjligt att få allt från ett håll. Det betyder färre leveranstillfällen, enklare lossning och därmed billigare hantering för oss. Men också leveranssäkerheten är avgörande. Ingen har råd med onödiga stillestånd.”

*Peter Nord
Glasmästar'n i Tibro AB*

